

**ФИНАНСИРОВАНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ АГРАРНОГО БИЗНЕСА И
КРЕДИТОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА**
**Джоробаева М.А.¹, Аматава У.О.², Акунова А.Ж.³, Бекматова Ж.М.⁴, Тыныбекова
Н.Б.⁵, Токтобаев М.Ы.⁶, Шавкат уулу А.⁷**

¹*Джоробаева Мукаддас Абдужалилова - доктор экономических наук, профессор,
кафедра бухгалтерский учет и экономический анализ, факультет бизнес и менеджмент;*

²*Аматава Урмат Орозалыевна - кандидат экономических наук, доцент,
кафедра финансы, банковское дело;*

³*Акунова Алтынай Жанибековна – магистрант;*

⁴*Бекматова Жаркынай Мамрасуловна- магистрант;*

⁵*Тыныбекова Нурзина Бекболотовна - магистрант;*

⁶*Токтобаев Мирланбек Ысманович - магистрант;*

⁷*Шавкат уулу Акылбек - магистрант,
кафедра бухгалтерский учет и экономический анализ, факультет бизнес и менеджмент,
Ошский государственный университет,
г. Ош, Кыргызская Республика*

Аннотация: в статье внимание сосредоточено на развитии аграрного сектора как обладающего огромным потенциалом, при условии экологичности и соответствия международным стандартам отечественных товаров.

Ключевые слова: сельское хозяйство, банки, кредитные ресурсы, кредит, аграрный сектор, банковская система, лизинг.

Главной экономической целью любого государства является повышение уровня жизни населения. Производительность экономики должна поддерживать высокий уровень заработной платы, обеспечивать доходность капитала, сильную валюту и, следовательно, высокий уровень жизни. Вместе с тем конкурентоспособность отраслей экономики определяется их производительностью, что повышает благосостояние государства и граждан.

Развитие экономики Кыргызской Республики в целом требует всестороннего подхода и анализа опыта других государств, когда важно понимать, что приоритетные отрасли экономики должны приносить ощутимые результаты. Это станет возможным лишь при условии конкурентоспособности продукции и услуг в зарубежных странах. Особое внимание должно быть сосредоточено на развитии аграрного сектора как обладающего огромным потенциалом, поскольку он обеспечивает продовольственную безопасность и должен выступать значимым импортером как аграрной продукции, так и продукции, выпускаемой промышленностью, перерабатывающей аграрное сырье, ориентированной на внешний рынок, при условии экологичности и соответствия международным стандартам отечественных товаров.

Аграрный сектор в части переработки становится постепенно одной из значимых составных частей экономики Кыргызской Республики, где работает порядка 30% занятых в реальном секторе экономики, задействована третья часть производственных фондов и создается около 17,5% валового внутреннего продукта. Спрос населения на товары народного потребления порядка на 75% покрываются за счет аграрного сектора, где затраты на продукты питания составляют 2/3 расходов в бюджете средней кыргызской семьи [2, с. 435].

Проблема эффективности аграрного сектора, следует подчеркнуть, что действие экономического механизма на развитие отрасли выражается, прежде всего, в формировании эффективных организационных структур, системе ценообразования и организации кредитного рынка.

Слабое развитие финансово-кредитной банковской системы, а также относительно низкий уровень капитализации отдельных коммерческих банков предполагают, что финансирование аграрного бизнеса за счет инвестиционных средств не должно обеспечиваться исключительно банковскими кредитами на финансовую и торгово-закупочную деятельность.

Мировая практика показывает приоритетность использования в экономически развитых странах вложений иностранных инвесторов, а также населения (через механизм рынка ценных бумаг) для развития аграрного сектора. Но, наряду с банковским кредитованием сельского хозяйства, там широко применяются и лизинговые отношения, создающие возможности для модернизации и расширения производств через приобретение основных средств производства, но без задействования собственных финансовых резервов хозяйствующего субъекта. Наряду с традиционными источниками кредитования, целесообразно: внедрение целевого бюджетного финансирования; использование финансовых средств внебюджетных фондов, в том числе пенсионных; расширение масштабов финансовой кооперации в аграрной отрасли.

Поэтому проведение целенаправленной государственной поддержки и регулирования сельхозпроизводителей, в виде субсидирования (возмещения) затрат сельскохозяйственных производителей и снижения процентных ставок по кредитам, активного использования лизинга – это требование времени.

Как показывает положительный мировой опыт, инновационные формы кредитования более эффективны в сельском хозяйстве и способствуют смягчению проблемы субсидирования сельских товаропроизводителей.

Финансовые потребности фермерских и крестьянских хозяйств в аграрном секторе отличаются по своему характеру и зависят от размеров и расположения предприятий. Малые предприятия часто нуждаются в краткосрочных кредитах небольших размеров, тогда как более динамичные крестьянские хозяйства могут нуждаться в долгосрочном финансировании для модернизации производства или для восполнения недостатка оборотного капитала.

Крестьянские хозяйства сталкиваются с особыми трудностями при получении доступа к финансовым средствам, предоставляемым формальными учреждениями, что объясняется нежеланием банков рисковать, высокими издержками по оформлению сделок, отсутствием соответствующих залоговых средств и сложностью процедур. В результате возникают неформальные финансовые механизмы, особенно в развивающихся странах и странах с переходной экономикой.

Необходимо выделить следующие виды финансовых посредников, которые либо в силу масштабов операций с малыми предприятиями, либо в силу потенциала могут стать важными финансовыми партнерами сельхозпроизводителей.

Банки развития действуют в тех случаях, когда уровни краткосрочной прибыли низкие, но ожидаются значительные социальные и экономические выгоды. Финансирование малых предприятий является одним из таких случаев. Фактически все такие учреждения располагают специальными каналами, через которые финансируются фермерские и крестьянские хозяйства на долгосрочной основе.

К недостаткам учреждений, финансирующих развитие, с точки зрения финансирования малых сельскохозяйственных предприятий, относятся отсутствие сети филиалов и ограниченность ресурсов, предоставляемых для многих малых предприятий. Поэтому сложилось мнение, что такие учреждения могут играть лишь экспериментальную или демонстрационную роль в финансировании малых предприятий.

Для более полного привлечения коммерческих банков к финансированию малых предприятий правительства многих стран создали гарантийные фонды, взяв на себя часть риска, связанного с неуплатой задолженности по кредиту. Другие крестьянские хозяйства, особенно динамичные и быстро развивающиеся, сталкиваются с другой проблемой: они смогли обеспечить себе доступ к кредитам коммерческого банка, но рискуют иметь слишком большую задолженность из-за малого акционерного капитала. В данном случае требуется венчурный капитал, без которого невозможно преодолеть эти конкретные затруднения, связанные с финансированием. Банки, крупные учреждения-вкладчики, работающие с предприятиями, пенсионные фонды, страховые компании и частные компании, предоставляющие венчурный капитал, являются типичными источниками такого капитала.

Список литературы

1. *Осипова А.В.* Государственная поддержка кредитования аграрно-промышленного комплекса России / А.В. Осипова // Социально-экономические явления и процессы. – 2015. – № 6. – С. 70-75.
2. *Джумабаев М.К.* Формирование и пути совершенствования кредитной системы в сельском хозяйстве в переходный период (на примере Кыргызской Республики): дис. ... канд. экономич. наук / М.К. Джумабаев. – Бишкек, 2006.
3. Национальный банк Кыргызской Республики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://nbkr.kg/index1.jsp?item=2425&lang=RUS/> (дата обращения: 10.05.2023).
4. Аграрная реформа в России: концепции, опыт, перспективы / Под ред. член-корр. РАСХН А.В. Петрикова. – М.: Энциклопедия российских деревень, 2000. – 432 с.